Wir erobern die Lager- und Logistikwelt mit unseren Transport- / Kanban-Systemen und Lagerboxen aus Kunststoff

Ihr künftiger Arbeitgeber:

ist ein kerngesundes, erfolgreiches und stetig wachsendes Unternehmen im Bereich der Herstellung von Holzverbindern (Metall) sowie Kunststoffprodukten (Lagerbehältnisse). Wir sind ein Tochterunternehmen der Würth-Gruppe. Unsere Struktur ist mittelständisch geprägt, die Entscheidungswege sind entsprechend kurz. Unser Firmensitz befindet sich in unmittelbarer Nähe zur Autobahn A38 in Berga, Sachsen-Anhalt.
Zur Realisierung unserer weiteren Wachstumsziele insbesondere im Produktionsbereich Kunststoff (Produkte aus thermoplastischen Kunststoffen wie Behälter, Lagerboxen, Tablare und weitere technische Artikel) suchen wir Sie, den künftigen

Vertriebsleiter (m/w/d)

Sie berichten direkt an den Geschäftsführer. Die Position ist mit interessanten Rahmenbedingungen und überzeugenden Karriereperspektiven ausgestattet und richtet sich nur an Personen, die nachweislich über den erforderlichen fachlichen Erfahrungshintergrund verfügen (vgl. unten Profil).

Ihre wesentlichen Aufgaben:

- Akquise von Industriekunden für die Bestückung von automatischen Kleinteilelagern (AKL)
- Beratung der Kunden bereits im Stadium der Lager-/Logistikplanung
- Kontaktaufnahme mit Förderanlagenherstellern
- Entwicklung neuer Behältersysteme
- Begleitung von Messeveranstaltungen
- Erstellen von Vertriebsstrategien
- Führen von Verkaufsverhandlungen bis zum Abschluss
- Analyse der aktuellen Marktsituationen

Ihre Qualifikation / Ihr Profil:

- Kaufmännisch-technische Ausbildung mit Fachrichtung Kunststoffe
- Berufserfahrung im Verkauf von B2B-Produkten
- Fundierte Vorkenntnisse im Bereich Logistik und Behälter
- Branchenerfahrung im Bereich Verpackung/Logistik/Kunststoff

Entscheidend für Ihren Erfolg sind neben dem souveränen Umgang mit den Kunden und den internen Schnittstellen, dass Sie gerne unterwegs sind und bereit sind für betriebsbedingte Reisen innerhalb der EU sowie über eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise verfügen. Ein hohes Maß an Eigenmotivation, sowie unternehmerisches Denken mit einer ausgeprägten Vertriebsaffinität zeichnen Sie aus.

Unser Angebot:

- Ein vielseitiges Aufgabengebiet
- Ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Perspektiven durch Weiterbildungsmaßnahmen
- Angenehmes Arbeitsumfeld in einem dynamisch wachsenden Unternehmen der Würth – Gruppe
- Ein attraktives Gehalt sowie weitere Benefits und Sozialleistungen sind ein Selbstverständnis
- Homeoffice und Präsenzzeiten in Berga bringen Sie in Einklang mit den betrieblichen Erfordernissen

Mehr hierzu im persönlichen Gespräch.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme:

Ihr Motivationsschreiben, Ihren CV/Lebenslauf sowie Ihre Dokumente senden Sie unter der **Projektnummer 9291021** an uns als beauftragte Beratungsgesellschaft: personal@kohlerundkollegen.com (max. 5 Anhänge im PDF).

Ihr Berater, Herr Karl F. Kohler, wirkt im Rahmen seines Mandats bei der Besetzung dieser Position mit und wahrt jede von Ihnen gewünschte Diskretion.

A**ußerhalb der klassischen Bürozeiten** erreichen Sie Herrn Kohler unter cell: **0171 / 1 42 62 25**. Die Berücksichtigung evtl. Sperrvermerke ist dabei selbstverständlich. Weitere Informationen finden Sie unter: **www.kohlerundkollegen.com**

Kohler&Kollegen
Lindenstr. 10, 70563 Stuttgart
Telefon +49 (0) 7 11-73 73 37-0
kohlerundkollegen.com

Kohler&Kollegen
Management- und Personalberatung