

Baumesstechnik vom Feinsten - gesucht wird: Vertriebsleiter/in mit Exporterfahrung

Ihr künftiger Arbeitgeber: Unser Auftraggeber (eigentümergeführt und mittelständisch) ist ein profitables und dynamisch wachsendes Unternehmen mit Sitz in Südwestdeutschland. In Europa ist er Marktführer in seinem Segment (Messwerkzeuge, Vermessungszubehör und Baulaser). Nicht zuletzt die exzellente Qualität seiner Produkte sowie die überdurchschnittlich hohe Innovationsrate befeuern das weitere Wachstum und finden weltweite Anerkennung. Im Zuge einer Bündelung der Vertriebsverantwortung wird für die neu geschaffene Position

Leiter Gesamtvertrieb (m/w)

ein führungserfahrener, international geprägter Vertriebsleiter/Exportprofi gesucht. Sie berichten direkt an die Inhabergeschäftsführung.

Ihr Aufgaben- und Verantwortungsrahmen: Sie führen ein schlagkräftiges Vertriebsteam bestehend aus Innen- und Außendienst (ca. 20 Mitarbeitern). Hierbei haben Sie Umsatz- und Budgetverantwortung für den nationalen und internationalen Vertrieb. Die Realisierung der anspruchsvollen Wachstumsziele erreichen Sie durch den weiteren Ausbau des Netzwerks an Auslandsvertretungen sowie den Aufbau und Ausbau eines weltweiten Netzwerks an qualifizierten Fachhändlern. Für die Neuprodukte entwickeln Sie Markteinführungsstrategien und sorgen für deren erfolgreiche Umsetzung.

Ihre Qualifikation: Auf der Basis einer fundierten technischen Ausbildung (z. B. Studium des Bauingenieurwesens oder vglb.) oder einer kaufmännischen Ausbildung (jedoch nur mit ausgeprägtem technischem Background) haben Sie bereits Berufs- und Führungserfahrung im internationalen Investitionsgüterbereich erworben. Idealerweise verfügen Sie bereits über Erfahrung im Umgang mit Einkaufsverbänden im In- und Ausland sowie über Kenntnisse im Baugeräte-, Vermessungs- oder Werkzeugfachhandel.

Ihr Profil: Ihr Führungsstil ist motivierend, Sie sind kommunikations- und vertriebsstark, haben analytisch-konzeptionelle Stärken, verfügen über gute Sprachkenntnisse (zumindest verhandlungssichere Englischkenntnisse) und bringen die entsprechende Reisebereitschaft mit. Ihre Begeisterung für Technik überzeugt nicht nur uns sondern auch unseren Auftraggeber sowie dessen Kunden.

Wir bieten: Es erwartet Sie eine auf ein langfristiges Miteinander angelegte Führungsposition in einem erfolgreichen und kerngesunden High-Tech-Unternehmen sowie ein interessantes Gehaltspaket mit Dienstwagen. Ihr Arbeitsplatz befindet sich in einer Urlaubsregion mit hohem Freizeitwert und guter Verkehrsanbindung.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Ihre Bewerbung senden Sie per Mail unter Angabe der **Projektnummer 8840314** an uns als beauftragte Beratungsgesellschaft (personal@kohlerundkollegen.com). Ihr Berater, Herr Karl F. Kohler, wirkt im Rahmen seines Mandats bei der Besetzung dieser Position mit und wahrt jede von Ihnen gewünschte Diskretion. Außerhalb der klassischen Bürozeiten erreichen Sie Herrn Kohler unter 0171 / 1 42 62 25. Die Berücksichtigung evtl. Sperrvermerke ist dabei selbstverständlich. www.kohlerundkollegen.com